



CASOS DE ÉXITO

“Soluciones y Servicios Enfocados al Rendimiento del Negocio”



TELENET ACELERA EL TIEMPO DE SALIDA AL MERCADO Y MEJORA LA VENTAJA COMPETITIVA CON CA PPM



# Telenet acelera el tiempo de salida al mercado y mejora la ventaja competitiva con CA PPM

**ÁREA GEOGRÁFICA: EUROPA**  
**INDUSTRIA: TELECOMUNICACIONES**



Ahora tenemos una visión clara y única del estado [del proyecto] y podemos administrar de forma proactiva los riesgos y problemas.

**Jan Schotte, Gerente de Demanda de TI y PMO, Telenet**

## Empresa

Telenet es un proveedor líder de servicios de televisión por cable, Internet y telefonía para clientes residenciales en Flanders y Bruselas. También ofrece servicios de telecomunicaciones a empresas de todo Bélgica y Luxemburgo.

## Desafío

Para mantener una ventaja competitiva, Telenet debe introducir constantemente productos nuevos en el mercado de forma rápida y eficiente. Para ayudar en las decisiones de inversiones y estrategias, también necesitaba mejorar los informes en su gran portfolio de proyectos.

## La solución

CA Project & Portfolio Management (CA PPM) es utilizada por 140 directores de proyectos para administrar e informar sobre su portfolio de proyectos empresariales, de ingeniería y de TI. Generalmente, este portfolio contiene, aproximadamente, 100 proyectos planificados y 200 en ejecución.

## El beneficio

Telenet ha mejorado la visibilidad de administración, lo que mejora la toma de decisiones en sus proyectos.

Puede acceder al Caso de Éxito descargando el documento completo

